

【イマクリエ】静岡県における令和5年度ICT・サービス関連企業進出意向調査等業務を受託

株式会社イマクリエ（本社：東京都港区 代表取締役：鈴木信吾、以下、当社）は、静岡県から「令和5年度ICT・サービス関連企業進出意向調査等業務」を受託しました。

本事業は、昨年度に静岡県から当社が受託した「令和4年度 多彩なライフスタイル創出に向けたサテライトオフィス誘致促進業務」に続き、2年連続で取り組むものです。



■静岡県におけるICT・サービス関連企業誘致の取り組み

静岡県では、若者や女性に魅力ある雇用の創出と、ICT人材の確保・育成のため、ICT・サービス関連企業の拠点開設を支援する新たな補助制度をスタートしています。

◎ICT・サービス関連企業進出事業

静岡県内に新たに設置した事業所において、ICT・サービス関連業を行う企業に対し、賃貸料、改修費、通信料の一部を支援します。（最大510万円、1年間）

◎高度ICT人材確保事業

静岡県内に新たに設置した事業所において、ICT活用サービス業を行う企業に対し、賃貸料、改修費、通信料、人件費の一部を支援します。（最大2,180万円、3年間）

■令和5年度ICT・サービス関連企業進出意向調査等業務の実施内容

本年度は、人口減少社会の克服に向けて、静岡県内での就業を促進するために、特に若者及び女性の雇用創出に繋がる企業（ICT・サービス関連企業）に対して、静岡県への進出意向調査を行うとともに、静岡県での「現地視察ツアー」の実施等の誘致活動の体制を強化し、企業誘致事業を支援します。併せて、企業との接点創出と次なる誘致活動に繋げるため、地方進出に関心がある企業へのアプローチとして、静岡県の魅力を直接訴求する誘致セミナーを開催します。

■イマクリエのサテライトオフィス誘致支援サービスの特徴

当社が自治体に提供する「サテライトオフィス誘致支援サービス」には、3つの特徴があります。

1. 地域の特性・資源を活かした誘致活動

他地域への進出を検討する企業に対して、当地への拠点開設の魅力や利点を紹介する現地視察を訴求、参加促進を行い、他地域との差別化を図ることで進出確度を高めます。

2. 誘致活動に必要なすべてをワンストップで提供可能

誘致戦略策定から、地方進出意向のある企業の発掘、個別面談対応、現地視察ツアーまで一貫してご支援します。

株式会社イマクリエ 広報担当

電話:03-6277-6907

メール : info@imacrea.co.jp